



## Als Account Manager...

... akquirieren Sie Neukunden und prägen den Stil und die Ausrichtung von Impact Unlimited. Sie sind überdurchschnittlich präsentationsstark und überzeugen durch Entscheidungsfreude, Führungsstärke sowie Stilsicherheit. Sie verfügen über die Fähigkeit ungewöhnliche Konzepte zu entwickeln und diese überzeugend zu verkaufen.

### Ihr Profil

- Ausgeprägte verkäuferische Fähigkeiten.
- Absolute Präsentationssicherheit und Kommunikationsstärke, teilweise auch in Englisch.
- Mehrjährige Erfahrung (min. 3 Jahre) im Verkauf Messebau
- Unternehmerisches und vernetztes Denken.
- Selbstischeres und professionelles Auftreten.
- Engagement, Belastbarkeit, Selbstständigkeit und Effizienz

Impact Unlimited bietet Ihnen Freiraum für Kreativität, eine fordernde Tätigkeit in der Messe- und Eventbranche sowie die spannende Zusammenarbeit mit unserem Mutterhaus in USA. Wollen Sie Ihre und unsere Zukunft aktiv mitgestalten? Bringen Sie frische Ideen mit und blicken über den Tellerrand hinaus? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an [jschrag@impactunlimited.com](mailto:jschrag@impactunlimited.com) oder per Post:

**Impact Unlimited GmbH | Jürg Schrag | Hubstrasse 104 | 9500 Wil**