



Als Account Manager/in...

... unterstützen Sie den Director of Sales und prägen mit ihm den Stil und die Ausrichtung von Impact Unlimited. Sie sind überdurchschnittlich präsentationsstark und überzeugen durch Entscheidungsfreude sowie Stilsicherheit. Sie verfügen über die Fähigkeit ungewöhnliche Konzepte zu entwickeln und diese überzeugend zu verkaufen.

Ihr Profil...

- Ausgeprägte verkäuferische Fähigkeiten.
- Absolute Präsentationssicherheit und Kommunikationsstärke, auch in Englisch
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf Messebau erwünscht
- Unternehmerisches und vernetztes Denken
- Selbstsicheres und professionelles Auftreten

Impact Unlimited bietet Ihnen Freiraum für Kreativität, eine fordernde Tätigkeit in der Messe- und Eventbranche sowie die spannende Zusammenarbeit mit unserem Mutterhaus in USA. Wollen Sie Ihre und unsere Zukunft aktiv mitgestalten? Bringen Sie frische Ideen mit und blicken über den Tellerrand hinaus? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an: jschrag@impactunlimited.com oder per Post:

Jürg Schrag – Impact Unlimited GmbH – Hubstrasse 104 – 9500 Wil